

Conmar, lojistikte fark yaratma peşinde

Bir süre önce, Ekol Lojistik'teki üst düzey yöneticilik görevinden müteşebbis olabilmek hedefi ile ayrılan Dr.Hakan Çınar'ın önderliğinde kurulan Conmar Denizcilik ve Lojistik A.Ş., krize rağmen, hem büyük hedefleri kovalamayı, hem de sektörde farklılık yaratmayı hedefliyor.

Gerek dünya, gerekse ülke ekonomisinin büyük bir ekonomik kriz ve darboğazın içerisinde olduğunu kaydeden Çınar, "Ancak, değişmeyen bir şey var ki, reel sektör mücadelesini olanca hızıyla sürdürmeye devam ediyor. Biz, diğer lojistik firmalarından farklı olarak, krizde müşteri sayımızı artırıyoruz. Bunu özellikle maliyet tasarrufunu da hedefleyerek denizyolu alternatifini daha fazla hayata geçirmeye çalışan firmaların da artması ile başarıyla sürdürüyoruz. Öte yandan firmalara farklı bir ürün ve çözüm önerisi sunuyoruz. Öncelikle, lojistiğin her alanında hizmet veririz diye bir iddiamız olmadığını, bizzat verdiğimiz ve son derece güçlü olduğumuz hizmetlerin; deniz, hava ve tren taşımacılığı olduğunu belirtiyoruz. Ancak, ekibimizin her tür taşımacılık, dış ticaret ve gümrükleme alanlarında çok önemli bir iş tecrübe ve birikimi söz konusu. Bu sebeple de şirketlerin, bahsettiğim alanlarda süreçlerini inceleyerek, onların daha sağlıklı ve özellikle de maliyet ve zaman faktörlerini göz önünde bulundurarak olabildiğince de verimli bir yapıya dönüşmeleri konusunda danışmanlık hizmeti veriyoruz" diye konuştu.

Deniz ve hava taşımacılığı dışında herhangi bir hizmeti bizzat vermeye talip olmadıklarını belirtmelerinin, firmaların kendilerine duyduğu güveni artırdığını belirten Çınar, "Hizmet verdiğimiz firmalara, bahsedilen faydayı sağlayabilmeleri için, hangi tip taşıma türlerini ve hattını seçmeleri gerektiği ve iş kollarına bağlı olarak, gerek

Conmar Denizcilik ve Lojistik AŞ'nin kurucusu Dr. Hakan Çınar, "Lojistiğin her alanında hizmet veririz diye bir iddiamız yok. Son derece güçlü olduğumuz hizmetler deniz, hava ve tren taşımacılığı" diyor.



taşımacılık, gerekse gümrükleme alanlarında hangi tedarikçiler ile çalışmaları gerektiğini anlatıyor ve yönlendirmeye çalışıyor" dedi.

"Ayrıca, yakın gelecekte, tüm müşterilerimizin iştirak edebilmelerini sağlayacak, her ay farklı bir alanda eğitimler düzenleyecek ve misafirimiz olarak da kendilerini davet edeceğiz" diyen Çınar, sözlerini şöyle tamamladı. "Krizler, hem zorluk dönemleridir, hem de disiplin. Bizler zorlukla mücadelenin karşısında ancak verimli organizasyonların durabileceğine inanıyoruz. İşte bu sebeple de firmaların lojistik faaliyetlerindeki verimliliklerini arttırabilecekleri bir partner olarak Conmar, sektörde farklı bir lojistik firma olarak yerini alıyor. Yakın gelecekte, pek çok firma ile bu konuda yaptığımız işbirliklerini paylaşmayı sürdüreceğiz."

2. el ticari araç pazarının yeni gözdesi: G

Temsa Global'in, 2. el pazarına kurumsal düzeyde yeni bir soluk getiren sektörün marka ismi Galeri Plus, araç alım-satımında sınırları kaldıran yapıyla sektörün yeni gözdesi olmayı başardı. İkinci el alım, satım, takas ve finans hizmetlerini www.galeriplus.com portalı üzerinden, ticari araç ve ekipman arayan müşterileri güvenilir bir ortamda uygun fiyat ve koşullarla buluşturmaya devam ediyor.

Gücünü, ticari araçlar pazarındaki 40 yıllık tecrübesi olan Temsa Global A.Ş.'den alan Galeri Plus,

Türkiye'nin 2. el ticari araç ürünler pazarında ilk ve tek kurumsal marka olan Galeri Plus, 3 adet Temsa Metropol City halk otobüsünü daha S.S 169 Nolu Şile Özel Halk Otobüsçüleri Kooperatif



Mes
6 Sa

Temsa Gl
edilen ara
işletme ma
malarının
evi Turizm
venlik ve
ederek filo

"Sizin
bizim misy
süredir öğ
taşıma hiz
ni Safir oto
fabrikasını
Gerçekleş
rizm sekt
Temsa Yu
han Dayoğ
tür turizm
cı turist içi
lamıştır. Y
Safir otob
getirmesin

Mesne
Öztürk ise
araçları te
tirmek ve
Bu kapsar
müşteriler
lirken düş
da arttırıl